

Kifejezés	Jelentés	Jelentés magyar startup körökben
A/B Testing	Két, általában kis mértékben eltérő verzió hatékonyságának tesztelésére szolgáló marketing módszer.	Rutin vércsoport ellenőrzés befektetői tárgyalások előtt arra az esetre, ha a vállalkozó vonakodna aláírni a szerződést, és nagyon elfajulnának a dolgok odabent.
Accelerator	Startup vállalkozások támogatására létrejött magánvállalkozás. Általában néhány tízezer dollár befektetésével, oktatással, a közösséget biztosító co-working irodával és kapcsolati hálójával segíti a startupokat. A leghíresebb accelerator-ok a Y Combinator, a Techstars és a 500Startups.	Korai fázisú startupok és tehetséges vállalkozók legkézenfekvőbb útja ahhoz, hogy soha ne kelljen többé magyar befektetőnek magyarázni, hogy mi is az a Premoney.
Angel investor	Üzleti angyal – legtöbbször korábbi sikeres vállalkozó -, aki saját magántőkéjét fekteti egy-egy induló cégbe korai fázisban, régebben jellemzően convertible debt, ma már sokszor számszerűsített részesedés megszerzése fejében. A befektetés néhány tízezer dollártól akár 1-2 millió dollárig is terjedhet.	Azok a befektetők, akik nem az EU pénzével játszanak, hanem a sajátjukkal, és korábban nem más céget építgettek biztonságosan, hanem a sajátjukat, nap mint nap a lehetetlennel szembenézve.
Board	Igazgatótanács, a Board of Directors kifejezés rövidítése. Amerikában némely startupnál létezik a Tanácsadók Testülete is, ezt Board of Advisors-nak hívják.	Arcok, akik igent mondtak arra, hogy évekig együtt kávézzanak veled.
Bootstrapping	A szó eredete a lift oneself by one's bootstrap kifejezés, ami saját erőből felemelkedni-t jelent. Egy startup legelső, külső tőkebevonást megelőző szakaszát hívják így, amíg az Alapítók külső tőkebevonás nélkül finanszírozzák a vállalkozás működését.	Finanszírozd, ahogy tudod.
CEO	Chief Executive Officer, Nagyfőnök, Vezérigazgató, az Első Számú Operatív Vezető.	A rövidítés, amit ráírhatsz a névjegykártyádra 6 hónapra, mielőtt elveszíted mindenedet egy Jeremie befektető segítségével.

CFO	Chief Financial Officer, azaz Pénzügyi Igazgató.	Cudar Finánc Oktalankodik
Conversion	A term sheet-ek kontroll részének egyik lényeges pontja, a befektetők elsőbbségi részvényeinek vétőjogok nélküli alapítói részvénné konvertálásának szabályait határozza meg.	Magyar term sheet-ekben ismeretlen fogalom, mivel Jeremie befektető úgy ragaszkodik az előjogaihoz, mint Motkány az utolsó makkhoz.
COO	Chief Operation Officer, a vállalkozás működtetésért felelős vezető megnevezése.	Tapasztalt Titkárnő
Competitive edge	Versenyelőny	Hetente legalább 3 miniszterrel ebédelsz.
Crowdfunding	Egy projekt vagy startup ötlet közösségi finanszírozása (például a Kickstarter.com oldalon keresztül).	Pénzt koldulni az interneten.
Deck (vagy pitch deck)	A befektetőknek összeállított prezentáció elnevezése Amerikában.	Még felhasználható mennyiségű dohányt tartalmazó elnyomott cigaretta.
Disruptive startup	Azok a startup vállalkozások, melyek egy-egy iparág teljes működését változtatják meg, azaz "szétrombolják" a korábban érvényes modelleket. A legsikeresebb, leginnovatívabb vállalatokra használják a kifejezést.	Voltak tökeid emigrálni, és mocskosul bejött: odaát Isten lettél.
Down round	Down-roundnak hívják, amikor két egymást követő befektetési körnél a másodikban kisebb a premoney, mint az előző kör postmoney-ja. Az alapítók csökkenő részesedésével jár, mivel nem értékteremtés, hanem értékvesztés ment végbe a startupjuknál	Nagyon csúnyán megszívta és jön a motoros fűrészes ejnyebejnye.
Early adopter	Korai befogadók, azaz a vásárlók azon csoportja, akiknek a legnagyobb szüksége / hajlandósága van a terméked / szolgáltatásod használatára. Márkanagyköveti aktivitásuk és visszajelzéseik miatt kiemelten fontos csoport.	Az a 8-10 csóka, aki az elevator pitch-ed ellenére is érti, amit csináltál.

Elevator pitch	Egy startup összefoglalása 30-40 másodpercben. Eredete az a képzeltszituáció, hogy véletlenül egy liftbe szállsz be egy híres befektetővel, és addig kell felkeltened a figyelmét, amíg a lift felér a 30. emeleten lévő irodájába.	Fél óra céltalan és átgondolatlan pofázás ködös lázálmodokról egy biztatón bólogató befektetőnek, aki aztán hat hónap szivatást követően nem fektet be egy árva centet sem.
Equity	Tulajdonrész valmilyen vagyonban a kötelezettségek levonása után. A startup világban vállalkozásból szerzett részesedést, részvényt jelent.	Amiből Jeremie befektetők szerint neked semmi nem maradhat.
Exit	Egy cég teljes eladását jelenti (egyesekek ide sorolják a tőzsdére vitelt (angolul IPO) is, ami általában részleges értékesítés. Az exit minden gyorsan növekvő vállalkozás alapvető célja.	Felirat az ajtón, amikor elvették a vállalkozásodat, mert nem teljesítetted a mérföldköveket, VAGY Felirat az ajtón, amikor – bár teljesítetted a mérföldköveket – kimúlt a startupod, mert hülye szerződést írtál.
Fund	Alap, befektetési alap. Összeadnak 2-300 millió dollár privát forrást, vagy még többet és az egészet rábízják korábbi sikeres vállalkozókra.	Az Unió ad 70 %-ot 30 % magánforrás mellé és az egészet rábízják exbankárookra.
Fundraising	A befektetés keresésének folyamatát jelenti, azt az időszakot, amikor egy cég kockázati tőke bevonására fókuszál a gyorsabb növekedés reményében.	Tudják, hogy bajban vagy. És kíméletlenül ki is használják.
Growth hacking	Egy vállalkozás növekedésének nem-tradicionális módszertana, mely a növekedés érdekében kreatív és újszerű megoldásokat alkalmaz.	Megnyertél 5 uniós pályázatot a startupoddal, most már csak ki kell varázsolnod a pénzt okosba'
Hacker	Egy startup technológiai, műszaki vagy szakmai irányultságú alapítója. Amerikában a legkiválóbb szoftver-fejlesztőket jelölő teljesen pozitív értelmű kifejezés. Gyakran a későbbi CTO vagy CIO.	Bármely 18 éves, aki csinált már weboldalt és rá lehet venni egy kis munkára, de még nem érti a drag-along jogot, ezért azt hiszi, marad neki valami a végén.
IPO	Az angol Initial Public Offering rövidítése, ami első nyilvános (részvény)kibocsátást jelent. Az	Volt eszed. Emigráltál egy nagy piacra, most meg rólad szól a szaksajtó legpókhálósabb szeglete is.

	IPO lényegében egy cég tőzsdére vitele.	
Lean	A ma leghatékonyabbnak számító startup módszertan eredetileg a Toyotánál született meg a gyártás hatékonyabbá tételére. A startup világra Steve Blank, és tanítványa, Eric Ries optimalizálta – utóbbi a 'The Lean Startup' című könyvével.	Na, téged is hipnotizált a Hild Imre.
Monetizáció	Az angol monetization szó magyarítása, pénzkeresetet, pénzzé tételt jelent. A startup világban az üzleti modell megjelölésére használják.	A módszer, amivel kiénekelsz néhány fillért abból a pár millió emberből, akik itthon hallottak már az internetről.
Monthly burn rate	Az a pénzmennyiség, amit havonta a startupod felél (az eredeti kifejezésben "eléget"). Befektetők ezzel mérik a befektetési összeg által biztosított működési időt.	Ennyit költhetsz majd el havonta, cserébe azért, hogy a befektetőid a gyomorfekélyig vegzálhassanak.
MVP	Minimum Viable Product – azaz a leggyorsabban elkészíthető első működő prototípus	Megszívod Valahányszor Pöcsölsz
NDA	Non-Disclosure Agreement, azaz Titoktartási Megállapodás.	Nem Dumálsz Apafej
One line pitch	Egy startup megfogalmazása egyetlen mondatban. Olyankor használjuk, amikor 15-20 másodpercnél több nem áll rendelkezésre, hogy felkeltsük valakinek a figyelmét...	Küldd át max. 10 oldalban, úgysem olvasom el.
One-pager	Egy oldalas vezetői összefoglaló, mely szigorúan egy startup meghatározott tényszerű adataira vonatkozik. A cég mögött állóknak szánt szakmai dokumentum – azaz nem marketing anyag.	Marketing ömlengés 4 oldalon a végletekig irreális álmokkal fűszerezve a tervezés és a realitásérzék leghalványabb nyoma nélkül.
Option pool	Az alkalmazottaknak, tanácsadóknak és egyéb – nem Alapítói státuszú -résztevőknek elkülönített részvényopció a cég teljes részvény-pakettjéből.	Valami 5 csillagos Malibu-i szálloda legklasszabb medencéje, amit nem kötelező kipróbálnod.

Pitching	A startupod lényegi bemutatása tárgyilagosan, lényegre törően, az adott helyzetnek megfelelő lehető legrövidebb idő – általában 1-5 perc alatt. A szó eredetileg hajítás-t jelent.	Dumálsz másfél órát a befektetővel egy kávé mellett, amit te fizetsz, aztán nem történik semmi.
Pivot	Validált tanulás (tapasztalat) alapján eszközölt lényeges változtatás a startup-od fókuszának általában egy, ritkábban több lényeges aspektusában.	Végre rájöttél a siker receptjére, ezért a befektetőd ellehetetlenít.
Postmoney (Valuation), vagy röviden Postmoney	A befektetés utáni cégértékelés. Az összefüggés: premoney + befektetés = postmoney	Tök mindegy. Miénk a többség. Ne számolgasd, dolgozz!
Preferred stock	Bizonyos előjogokat (általában különböző vétőkat) biztosító "elsőbbségi" részvényosztály, melyet a Befektetők kapnak, szemben egy startup alapítói által birtokolt Common Stock-kal.	Itthon általában az ABC valamely betűjével jelölt szavazatelsőbbbségi részvényosztály, ami olyan, mint az autós kártyában a Lotus – megdönthetetlen végső érv minden vitában. (Egyeseknél Lamborghini volt.)
Premoney (Valuation), vagy (röviden Premoney, Pre)	Egy cég befektetés előtti értéke bármely kockázati tőke jellegű befektetés esetén. Az összefüggés szerint premoney + befektetés = postmoney	Az a szám, ami akkor jön ki, ha a befektető által kért (általában 70 %-os) részesedéssel elosztod a befektetett összeget, majd az eredményből kivonod a befektetett összeget. Ne lepődj meg, megalázó lesz.
Pre-seed fázis	Egy startup életének legkorábbi fázisa, mely az ötlet, a célcsoport, a megoldás és a termék piaci életképességének igazolásáról szól.	Amikor biztosan senki nem fektet beléd.
Product-market fit vagy sync	Ideális esetben azt jelenti, hogy a startup terméke a megfelelő piacon van, és képes is kielégíteni az adott piac igényeit - tehát a felhasználók elvárásai és a termék harmóniában vannak	Az áhított állapot, amit csak egy képzeletbeli piaci résen tudsz elérni.
SaaS	Software as a service, azaz szoftver, mint szolgáltatás.	Erősen ittas állapotban kimondott ragadozó madár.
Seed fázis	Egy startup második fázisa, mely általában a prototípus	Az a fázis, amikor elkezdesz befektetőt keresni, és

	megépítéséről és az ötlet, a megoldás és a célcsoport széles körű validációjáról szól.	szembesülsz a vérmocskos realitással.
Startup	Olyan induló vállalkozás, mely gyors és globálisan skálázható növekedésre képes és hosszú távú versenyelőnyt valamilyen technológiai vagy üzleti innovációra alapozza.	Minden olyan alultőkésített cég, amiben néhány hülyegyerek a világhírt vízionálva éjjel-nappal dolgozik valami baromságon. Ha bejön, és keresnek 100 millió dollárt, akkor hülyegyerek helyett zseniális látnokoknak hívják őket.
Startup ökoszisztéma	Vállalkozók, befektetők, blogok, szakajtó, inkubátorok, accelerator-ok, illetve egyéb szakemberek és szervezetek által alkotott közösség, mely az induló vállalkozások körül létezik.	Olyan innovatív alkalmi, vagy tartós csoportosulások, melyek a Ferihegyre vezető legrövidebb utat keresik közösen a tartós távolmaradás finanszírozásának reménye mellett.
Term sheet	Egy kockázati tőkebefektetés legfontosabb, általában 8-10 oldalas dokumentuma, mely szabályozza a befektető és a cég alapítóinak jövőbeni együttműködését. Legfontosabb részei a 6 pontból álló Economics és a 4 pontból álló Control fejezetek.	Egy kockázati tőkebefektetés legfontosabb dokumentuma, mely 8-10 oldalon keresztül fogalmazza meg a következőt: Ha nem csinálsz fél éven belül nagy bizniszt, mindened a befektetőé. Ha csinálsz, akkor pláne. (Igen, a bal veséd is.)
Traction	Haladás, fejlődés, eredmények – lényegében egy startup által gyors ütemben elért piaci eredményeket jelent.	Százmillió profit az első befektetés 60 ezer dollárja után hat hónappal.
UI/UX	User Interface - felhasználó felület, User Experience - felhasználói élmény. Design körökben használatos rövidítések	Gyakran használják a design tehetséggel nem igazán megáldott vállalkozók, amikor a termék estétikáját és használhatóságát dicsérik.
Validation	Az ötlet, az üzleti modell, a korai fázisú termék és a feltételezett vásárlói célcsoport igazolása mérések és közvetlen tapasztalatok révén, ami bizonyítékot szolgáltat mind a befektetőknek, mind az alapítóknak, hogy üzletileg kifizetődő továbblépni a cégépítésben.	...ha már kerestél a cégeddel 5 milliárd forintot bármilyen befektetés nélkül.
Valuation	Értékelés, cégértékelés, melynek két fajtája a Premoney és a Postmoney	Magyar befektetők számára irreleváns fogalom, amit túlmozgásos dot-com

	<p>Valuation. Ha csak Valuation-ként hangzik el, akkor mindig Premoney-t jelent. Az összefüggés az, hogy Premoney + Befektetés = Postmoney</p>	<p>startuppek számolgatnak teljesen feleslegesen.</p>
<p>VC (Venture Capitalist)</p>	<p>Kockázati tőkés. Általában korábbi vállalkozók, akik átültek a "sötét oldalra" és egy helyett sok startupot próbálnak sikerre vinni.</p>	<p>Exbankárok, Private Equity-sek, Ex-lobbisták – lényegében mindenki, aki jól mutat öltönyben és sosem épített fel startupot a nulláról. Egészen ritkán valóban jó szimatú, bátor, magukat folyamatosan képző befektetési szakemberek.</p>
<p>Win-win</p>	<p>Nyertes-nyertes stratégia, azaz olyan üzlet, amin mindkét fél nyer.</p>	<p>Arcpirító term shit aláíratása a tapasztalatlan és naiv startupperrel.</p>